

# 21

# КАЗАНСКИЙ ФОРУМ НЕДВИЖИМОСТИ 2025

Организатор мероприятия

Генеральный партнер

Официальный партнёр



ТОЧНО

## НОЯБРЯ

## ПРОГРАММА ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

08:30-09:00	РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ	ПРИВЕТСТВЕННЫЙ КОФЕ-БРЕЙК
09:00-09:10	ОТКРЫТИЕ ФОРУМА	ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО ОТ МОДЕРАТОРА, ПРЕЗИДЕНТА ГРРТ, ПАРТНЕРОВ
09:10-09:50	АРТЁМ ЕФИМОВ	ЛИДЕРСТВО И КОМАНДЫ
09:50-10:10	АЛЕКСЕЙ ЕГОШИН	НОВЫЕ ТРЕНДЫ В АККРЕДИТИВАХ И ЭСКРОУ СЧЕТАХ
10:10-10:40	АНАСТАСИЯ ГИЗАТОВА	ГЕНПЛАН ГОРОДА КАЗАНИ. ТОЧКИ РОСТА
10:40-11:20	ГУЛЬНАЗ ШАРИФУЛЛИНА	HR КАК ДРАЙВЕР БИЗНЕСА В АГЕНТСТВЕ НЕДВИЖИМОСТИ
11:20-12:10	ДИЛЯРА МАЛЬЧИКОВА	УПРАВЛЯЙТЕ БУДУЩИМ СВОЕГО АГЕНТСТВА: 8 ЭЛЕМЕНТОВ, КОТОРЫЕ ПРЕВРАТЯТ ВАШИ ПРОДАЖИ В ПРЕДСКАЗУЕМЫЙ РЕЗУЛЬТАТ
12:15-13:15	ОБЕД	
13:15-13:50	АЛЕКСЕЙ ПИКУЛЕВ	ЭФФЕКТ ГНИЛОГО ЯБЛОКА: КАК УПРАВЛЯТЬ ТОКСИЧНЫМ ПОВЕДЕНИЕМ В КОМАНДЕ
13:50-14:40	МУРАТ БОРОКОВ	СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА – КАК НЕ ЛИШИТСЯ КОМИССИИ, КОГДА ДОГОВОР ОКАЗАНИЯ УСЛУГ НЕ ПОДПИСЫВАЕТСЯ ПРОДАВЦОМ
14:40-15:10	МАРИНА ЮСОВА	МАКРОТРЕНДЫ, КОТОРЫЕ ОПРЕДЕЛЯЮТ БУДУЩЕЕ ЭЛИТНОГО РЫНКА
15:10-16:10	СВЕТЛАНА ЛЕГАТО	ПРОФАЙЛИНГ И УПРАВЛЕНИЕ КОММУНИКАЦИЕЙ В КРИЗИСЕ
16:10-16:30	КОФЕ-ПАУЗА – 30 МИН	РОЗЫГРЫШ ПРИЗОВ
16:30-17:10	АНАСТАСИЯ АКСЕНОВА	ДОВЕРИТЕЛЬНЫЙ БРЕНДИНГ
17:10-17:40	АНАСТАСИЯ ГОЛЯШЕВА	ФОКУС ВНИМАНИЯ РУКОВОДИТЕЛЯ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ. БАЗОВЫЙ МИНИМУМ.
17:40-18:35	ТИМУР ЗУБАЙДУЛЛИН	УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР С НУЛЯ: ОТ ИДЕИ ДО РАБОТАЮЩЕЙ СИСТЕМЫ
18:35-18:55	РАИЛЬ КАМАЛИЕВ	ИННОВАЦИОННЫЙ СЕРВИС ДЛЯ РИЭЛТОРОВ «САЙТ КВАРТИР». ЧАТ-БОТ ПОМОЩНИК HR
18:55-19:00	ЗАКРЫТИЕ ФОРУМА	ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ ФОРУМА

МОДЕРАТОР: ТАТЬЯНА ТЕРЕНТЬЕВА • ЗАЛ «ЛАЗУРНЫЙ БЕРЕГ»

# 21

## КАЗАНСКИЙ ФОРУМ НЕДВИЖИМОСТИ

2025

### НОЯБРЯ

Организатор мероприятия

Генеральный партнер

Официальный партнёр



ТОЧНО

## ПРОГРАММА ДЛЯ АГЕНТОВ

08:30-09:00	РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ	ПРИВЕТСТВЕННЫЙ КОФЕ-БРЕЙК
09:00-09:10	ОТКРЫТИЕ ФОРУМА	ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО ОТ МОДЕРАТОРА, ПРЕЗИДЕНТА ГРРТ, ПАРТНЕРОВ
09:10-09:50	ЕВГЕНИЯ РИПКО	БОЛЬШИЕ ЦЕЛИ. СТРАТЕГИЯ УСПЕХА.
09:50-10:10	НЕЛЛИ МАНТУРОВА	НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ БЕЗОПАСНОЙ СДЕЛКИ
10:10-10:50	МАРИАННА БЕЛЬКОВА	ЭКОЛОГИЧНЫЕ ПРОДАЖИ НА ПАДАЮЩЕМ РЫНКЕ С ИИ КАК ПЕРЕСТАТЬ БЫТЬ ПРОДАВЦОМ ПЛАНИРОВОК С ПРИЛАВКА И СТАТЬ АРХИТЕКТОРОМ СДЕЛОК/ЭКСПЕРТОМ, КОТОРОГО ЦЕНЯТ.
10:50-11:05	АНТОН ИГОШИН	ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ДЕВЕЛОПЕРОМ ФЕДЕРАЛЬНОГО МАСШТАБА
11:05-11:25	ВАДИМ КОЛОМАСОВ	ТРЕНДЫ В МАЛОЭТАЖНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ АГЕНТОВ ПО НЕДВИЖИМОСТИ
11:25-12:00	КИРИЛЛ ПАНФЕРОВ	ЭФФЕКТИВНАЯ ЛИДОГЕНЕРАЦИЯ ЧЕРЕЗ КОНТЕНТ
12:00-12:15	ТАТЬЯНА ФИСЕНКО	ПРЕЗЕНТАЦИЯ ПРОГРАММЫ СОТРУДНИЧЕСТВА СО СПЕЦИАЛИСТАМИ ПО НЕДВИЖИМОСТИ ПРИВИЛЕГИЯ
12:15-13:15	ОБЕД	
13:15-13:40	АНАСТАСИЯ ГИЗАТОВА	ГЕНПЛАН ГОРОДА КАЗАНИ. ТОЧКИ РОСТА
13:40-14:20	НАИЛЬ КАЛИМУЛЛИН	КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ И ГАБ, КАК АГЕНТУ ПО НЕДВИЖИМОСТИ РАСШИРИТЬ ПОРТФЕЛЬ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ДЛЯ КЛИЕНТОВ
14:20-15:00	ЭНДЖЕ ПЕРМЯКОВА	ЮР. ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ С ЗЕМЕЛЬНЫМИ УЧАСТКАМИ: В ЧЕМ ВЗАИМОСВЯЗЬ ПРАВОВОГО СТАТУСА И ЖЕЛАНИЯ КЛИЕНТА? КАК ЗАЩИТИТЬ СВОЙ УЧАСТОК ОТ ИЗЪЯТИЯ И ШТРАФОВ?
15:00-15:40	ИЛЬМИРА САДЫКОВА	РАСШИРЯЕМ КОМПЕТЕНЦИИ: РАБОТА РИЭЛТОРА С ИНВЕСТОРАМИ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ
15:40-16:10	МАРИНА ЮСОВА	ИСКУССТВО ПРЕЗЕНТАЦИИ: КАК ПРОДАВАТЬ ПРЕМИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ
16:10-16:30	ОЛЬГА БАЙЗАРОВА	ИНТЕРАКТИВНЫЕ УПРАЖНЕНИЯ И РОЛЕВЫЕ ИГРЫ В ОБУЧЕНИИ ПРОДАЖАМ НЕДВИЖИМОСТИ: ОПЫТ И ПРАКТИКА
16:30-17:00	КОФЕ-ПАУЗА – 30 МИН	РОЗЫГРЫШ ПРИЗОВ
17:00-18:00	СВЕТЛАНА ЛЕГАТО	ПОЧЕМУ НЕ РАБОТАЕТ СКРИПТ? ПСИХОТИП КЛИЕНТА, КОТОРЫЙ ЛОМАЕТ ЛЮБУЮ ВОРОНКУ
18:00-18:55	АЛЕКСАНДР КУЩАК	ДОРОЖНАЯ КАРТА СДЕЛКИ: СОВРЕМЕННЫЙ СПОСОБ КОММУНИКАЦИИ С КЛИЕНТОМ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ
18:55-19:00	ЗАКРЫТИЕ ФОРУМА	ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ ФОРУМА

МОДЕРАТОР: КСЕНИЯ КОРНИЛОВА • ЗАЛ «АДМИРАЛЬСКИЙ»